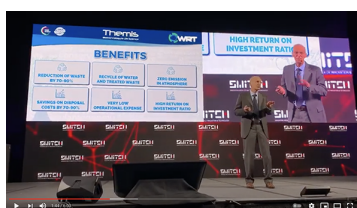


INFORMAZIONI PERSONALI



Nato a Sesto San Giovanni (Milano)
Residente a 20900 Monza (MB), Via Carlo Rota 66
Telefono casa +39.039.2027017
Telefono mobile +39.335.447222
Email pierluigi@pberna.com
Nazionalità Italiana

CAPACITA' PECULIARI



<https://youtu.be/1WSqKMAHyul>

Ho maturato una solida esperienza in attività di vendita, di marketing e di comunicazione, acquisendo molteplici competenze grazie ai diversi ruoli ricoperti nel corso della mia crescita professionale.

Di recente ho gestito in totale autonomia la partecipazione per conto di un cliente ad un challenge riservato a start-up con tecnologie innovative. La competizione, svoltasi a Singapore nel Novembre 2019, ha visto la partecipazione di oltre 2.400 concorrenti provenienti da oltre 120 nazioni giudicati in modo rigoroso attraverso diverse fasi di selezione sulla base di pitch-deck e di interviste in video-call. La finalissima tra le 100 migliori start-up si è svolta con un pitch live di fronte alla giuria durante l'evento "Singapore Fintech Festival". Al termine ho conseguito il premio "Deal Maker Winner", ovvero il secondo premio per importanza (qui a lato il link al video del mio pitch).

COMPETENZE



Competenze speciali

- **SALES MANAGER** (di recente ho acquisito una commessa del valore di 4,5€ Mil)
- **MARKETING MANAGER** (ho ideato e gestito moltissime campagne pubblicitarie)
- **GRAPHIC DESIGNER** (utilizzo professionale del software Adobe Creative Cloud)
- **ENTREPRENEURIAL ATTITUDE** (per oltre 20 anni sono stato socio di una S.r.l.)



Competenze relazionali

Ottime capacità di relazione con gli altri e spiccata attitudine al lavoro di squadra. Durante dell'attività di account svolta in agenzia ho gestito i rapporti commerciali con Marketing Manager e CEO di Corporates e MNC per cui sono in grado di relazionarmi con profili di alto livello (C-level).



Competenze organizzative

La pluriennale esperienza nel ruolo di "piccolo imprenditore" mi ha permesso di sviluppare ottime capacità di coordinamento ed organizzazione del lavoro, derivante sia dalla necessità di organizzare al meglio l'attività interna dell'agenzia sia durante l'ideazione e la gestione logistico/operativa di complesse attività promozionali (hospitality in occasione di Gran Premi di F.1, concorsi a premio, tour itineranti, convention, fiere, etc..).



Competenze tecniche

Ho molteplici competenze tecniche nell'ambito del marketing e della comunicazione, essendo in grado sia di agire come Account (attività di vendita) sia di realizzare in autonomia lavori grafici (ho completa padronanza del pacchetto Adobe Creative Cloud e conoscenza dei linguaggi .html, .css e .php). Sono inoltre in grado di realizzare siti web e di gestire campagne social (Google Adwords, LinkedIn, Facebook).



Nota particolare

Ho realizzato in autonomia il mio sito web personale <https://www.pberna.com> dove è possibile conoscere la mia vision e la mia storia professionale completa.



Lingua straniera **Inglese** livello **C1**

ESPERIENZE LAVORATIVE



Ruolo / Azienda **Senior Sales & Marketing Consultant / P•Berna**

Dal 2016 sino alla data corrente opero come consulente Senior di Sales & Marketing per alcune società industriali. Fornisco un servizio integrato comprendente attività di vendita e commerciale per ricerca nuovi clienti, realizzazione materiale pubblicitario e di comunicazione di supporto all'attività di vendita (sito web, brochure, presentazioni, video), campagna di marketing digitale su LinkedIn, formazione del personale junior. Seguo progetti di "Business Development" a Singapore e nei paesi Asean.



Ruolo / Azienda **Partner & Account / Puzzle Communication S.r.l.**

Per 21 anni sono stato socio operativo di un'agenzia di pubblicità e promozione dove mi sono occupato della direzione generale dell'azienda composta da 3 soci e 2 dipendenti. Ho svolto molteplici mansioni occupandomi di vendita di servizi pubblicitari, amministrazione e contabilità, gestione della struttura IT, attività grafica/creativa, creazione siti web, gestione logistico/operativa e realizzazione di varie attività promozionali (manifestazioni a premio, convegni, meeting, "eventi speciali", e soprattutto servizi di ospitalità durante il G.P. d'Italia di Formula 1® a Monza ed in altri circuiti di tutta Europa).



Ruolo / Azienda **Assistente A.D / Scatolificio Pessina Sr.l.**

Ho collaborato per 6 anni nella riorganizzazione aziendale della società (azienda produttrice di imballi in cartone ondulato) gestendo l'implementazione di un nuovo sistema IT in sostituzione della precedente gestione totalmente cartacea. Ho ideato ed implementato nuove prassi e procedure conformi ai requisiti della normativa ISO 9002 implementando il Sistema Qualità e contribuendo all'ottenimento della relativa Certificazione.



Ruolo / Azienda **Junior Product Manager / Kentelle S.p.A.**

Per 3 anni Assistente al Product Manager della linea di prodotti a marchio "Valentino Bodywear" (ideazione e definizione gamma di prodotti, organizzazione fiere e presentazione prodotti in show-room, partecipazione alle trattative di vendita con i "top-customer" internazionali, definizione target di vendita e gestione forza vendita, controllo risultati di vendita, ideazione operazioni promozionali di supporto).

FORMAZIONE SCOLASTICA



Qualifica **Diploma in Marketing & Pubblicità** Istituto **Istituto Europeo di Design di Milano**

Corso triennale di formazione professionale in "Marketing & Pubblicità" conseguito presso l'Istituto Europeo di Design di Milano.



Qualifica **Diploma di Maturità Scientifica** Istituto **Liceo Scientifico Statale "G. Peano"**

Diploma di maturità conseguito presso il Liceo Scientifico Statale "G. Peano" di Cinisello Balsamo (Milano) con la votazione di 58/60.